

Die aquaRömer GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches Familienunternehmen mit rund 120 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. In Mainhardt, Landkreis Schwäbisch Hall, produziert und vertreibt aquaRömer Mineral- und Heilwasser sowie Erfrischungsgetränke - ausschließlich in Mehrweg-Gebinden in allen relevanten Größen. Das Portfolio umfasst neben der Premiummarke AQUA RÖMER QUELLE und der seit Jahren stark wachsenden Familienmarke NATURPARK QUELLE, das Heilwasser Mainhardter Römerquelle und die kalorienreduzierten Leicht & Fit Limonaden. Außerdem ist aquaRömer für Baden-Württemberg und das Saarland exklusiver Lizenzpartner der in Deutschland beliebtesten kalorienreduzierten Limonadenmarke ‚deit‘. Seit Mitte 2021 ist aquaRömer stolzer und exklusiver Mineralwasser-Partner des VfB Stuttgart.

Wir suchen zum frühestmöglichen Termin einen

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

zum Einsatz in unserem Vertriebsgebiet:

Großraum Stuttgart, Karlsruhe und Mannheim

Ihre Aufgaben:

- Weiterentwicklung unserer bestehenden Kunden-Beziehungen im Lebensmitteleinzelhandel (LEH) durch erfolgreiche Übersetzung unserer Marktbearbeitungs-Strategie an den POS
- Erreichung der Absatz-, Umsatz- und Ergebnis-Planzahlen für die Kunden/Verkaufsstätten im verantworteten Gebiet
- Distributionsausweitung, Umsetzung individueller Kernsortimente sowie Verbesserung der Sichtbarkeit unserer Produkte in den Märkten
- Vorstellung von Neuprodukten, Sortimentserweiterungen und Promotions bei den Handelspartnern
- Realisierung unserer Verkaufsförderungs-Maßnahmen (Promotions und Zweitplatzierungen) am POS
- Planungs-, Budget-, und Absatzverantwortung für die Mehrbetriebsunternehmen im Verkaufsgebiet
- Unterstützung von Vertriebsleitung und Key Account Management bei der Umsetzung von kundenindividuellen Absprachen im Rahmen definierter Zielvereinbarungen
- Teilnahme bzw. Mit-Organisation und Angebotserstellung inklusive Nachbereitung von Messen und Börsen des Handels
- Eigenständige Planung von regelmäßigen, systematischen und zielorientierten Kundenbesuchen unter Berücksichtigung der Besuchsvorgaben und Quartalsziele
- Akquisition von Neukunden und Hotspots im Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit mit Telefonverkauf und Vertriebs-Innendienst

Ihr Profil:

- Vertriebserfahrung im Außendienst, idealerweise im FMCG-Umfeld
- Begeisterungsfähigkeit, Eigenmotivation, Kommunikationsstärke & Durchsetzungsvermögen
- Leidenschaft für den Vertrieb sowie für Marken und ein ausgeprägtes Gespür für den Bedarf der Kunden
- Wohnort im Verkaufsgebiet bzw. umzugsbereit ins Verkaufsgebiet
- EDV-Kenntnisse (MS-Office)

aquaRömer bietet:

- Umfassende Einarbeitung in die Strukturen der Mineralwasserbranche sowie des LEH
- Eigenverantwortliches Arbeiten und abwechslungsreiches Aufgabengebiet (Home-Office Regelung)
- Krisensichere und systemrelevante Branche
- Attraktives Unternehmen mit langer Tradition, junger Führungsriege und flachen Hierarchien
- Motiviertes Team, kontinuierliche Personalentwicklung
- Firmen-PKW der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung
- Beschäftigung nach Tarifvertrag für die Arbeitnehmer der Ernährungsindustrie in Baden-Württemberg inkl. 30 Tage Urlaubsanspruch pro vollem Kalenderjahr
- Betriebliche Altersvorsorge
- Monatlicher Hastrunk

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins, an aquaRömer GmbH & Co. KG, Personalabteilung, Bartensteinstraße 9, 74535 Mainhardt oder per E-Mail an personalwesen@aquaroemer.de

Unsere Personalabteilung steht Ihnen für Fragen unter der Telefonnummer 07903 / 91 99 0 gerne zur Verfügung oder besuchen Sie uns vorab im Internet unter www.aquaroemer.de.