



ERFRISCHEND ANDERS!

Genauso einzigartig wie unser Mineralwasser sind wir als Arbeitgeber – erfrischend anders!

Als einziger 100% Glas- und PET Mehrwegbrunnen bieten wir die Vorzüge eines Familienunternehmens mit rund 120 Mitarbeitern und starken Marken. Werden Sie Teil einer partnerschaftlichen Unternehmenskultur, in der Mensch und Marke im Mittelpunkt stehen und sich gemeinsam immer weiter entwickeln. Mit viel Gestaltungsfreiraum, verantwortungsvollen Aufgaben und einem Naturprodukt, dass seit Jahrhunderten begeistert.

Für die Verstärkung unseres Vertrieb-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Schwerpunkt LEH

Einsatzgebiet: Stuttgart, Pforzheim, Karlsruhe

Geboten: spannende Aufgaben mit Verantwortung

- Weiterentwicklung unserer bestehenden Kunden-Beziehungen im LEH
- Erreichung der Absatz-, Umsatz- und Ergebnis-Planzahlen für die Kunden/ Verkaufsstätten im verantworteten Gebiet
- Distributionsausweitung, Umsetzung individueller Kernsortimente sowie Verbesserung der Sichtbarkeit unserer Produkte in den Märkten
- Planungs-, Budget-, und Absatzverantwortung für die Kunden im Verkaufsgebiet, inklusive Führung von Jahresgesprächen
- Unterstützung von Vertriebsleitung und Key Account Management bei der Umsetzung von kundenindividuellen Absprachen
- Eigenständige, zielorientierte Planung regelmäßiger Kundenbesuche gemäß Besuchsvorgaben und Quartalszielen
- Akquisition von Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit Telefonverkauf und Vertriebsinnendienst

Gesucht: eine Persönlichkeit mit Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Vertriebserfahrung im Außendienst, idealerweise im FMCG-Umfeld
- Leidenschaft für den Vertrieb sowie für Marken und ein ausgeprägtes Gespür für den Bedarf der Kunden
- Wohnort im Verkaufsgebiet bzw. umzugsbereit ins Verkaufsgebiet
- EDV-Kenntnisse (MS-Office)
- Begeisterungsfähigkeit und Eigenmotivation
- Selbstständiges, eigenverantwortliches und zielgerichtetes Arbeiten
- Durchsetzungsvermögen sowie souveränes und kommunikatives Auftreten

Gefunden: ein Arbeitgeber mit Top Leistungen

- Interessante, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit
- Traditionsunternehmen mit junger Führung und flachen Hierarchien
- Krisensichere und systemrelevante Branche
- Top Sozialleistungen und Benefits wie
 - 30 Tage Urlaub
 - Firmen-PKW, auch zur privaten Nutzung
 - Beschäftigung nach Tarifvertrag inkl. Urlaubs- & Weihnachtsgeld
 - Betriebliche Altersvorsorge
 - Jährliches Weiterbildungsbudget
 - Monatliches on-top Budget für Getränke im Haustrunk

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins an:



aquaRömer GmbH & Co. KG
 Personalabteilung
 Bartensteinstraße 9, 74535 Mainhardt
 oder per E-Mail an: personalwesen@aquaroemer.de

Unsere Personalabteilung steht Ihnen für Fragen unter der Telefonnummer 07903 / 91 99 0 gerne zur Verfügung oder besuchen Sie uns vorab im Internet unter www.aquaroemer.de.